

Rijkswaterstaat & MKB

Veenendaal, 7 juni 2018

Jan Vrij
Voorzitter sectie
Grondverzet & Cultuurtechniek



AH Vrij

Groen

Grond

Infra

CUMELA Nederland:

- bijna 2.000 leden
- ong. 3.000 bedrijven in cumelasector
- omzet cumelasector 4 miljard euro
- in sector 30.000 mensen werkzaam
- gemiddeld 10 werknemers per bedrijf
- gemiddelde omzet € 1.45 miljoen per bedrijf
- ondernemers leveren diensten met bemand materieel
- **Specialisten in Groen, Grond & Infra**

Omzet CUMELA bedrijven:

- **1100 leden tot 1 miljoen**
- **500 leden 1 – 3 miljoen**
- **150 leden 3 - 5 miljoen**
- **75 leden 5 – 10 miljoen**
- **30 leden 10 – 20 miljoen**
- **15 leden > 20 miljoen**

Grondverzet



17.500 grondverzetmachines

Grondverzet



70% van alle grondwerken

Cultuurtechniek



15.000 tractoren
6500 km provinciale wegbermen
4000 km bermen van rijkswegen

Cultuurtechniek



**Onkruidvrij houden
openbare ruimte en
terreinen**

 **CUMELA**
NEDERLAND

Cultuurtechniek



**10.000 ha sportterrein
aanleg én onderhoud**



**sneeuw- en ijsvrij
houden van 60%
lokale wegen en
terreinen**



Cultuurtechniek



aanleg én onderhoud
natuurterreinen en parken



Cultuurtechniek

144.000 km watergangen

Cumelabedrijven:

95% in het buitengebied

90% activiteitenbesluit

grootste werkgevers platteland

gem. bedrijfsoppervlakte 1,2 ha



Cumelabedrijven werken voor:

- Agrariërs
- Waterschappen
- Gemeenten
- Provincies
- RWS
- (GWW-)aannemers
- bedrijven

Soorten Cumela-ondernemers:

- Verhuurbedrijven
- Onderaannemers
- Aannemers

Soorten werk/percelen RWS:

- **Integraal tracé onderhoud**
 - asfalt / bermen / bomen / incidenten
- **Incidenteel onderhoud**
 - bermen / bomen / sloten
- **Incidenteel aanleg / renovatie**

Rol Rijkswaterstaat:

- **Nu: Tracé-aannemer coördineert**
- **Straks: MKB - RWS zelf meer samenwerking & coördinatie**

Voordeel: areaal- en omgevingskennis!

Toegevoegde waarde MKB:

- Lokaal betrokken (grond/omgeving)
- Veel diverse machines
- Praktisch ingesteld
- Lange termijn / goede relatie / lage kosten
- Minder toegevoegde waarde via hoofdaannemer
- Lage CO2 footprint
- Eindbeslisser aan tafel

Knelpunten MKB bedrijven:

- **Plannen schrijven?**
- **Geen prijsvechters!**
- **Weinig / geen acquisitie**
- **Certificeringseisen**
- **(Te?) hoge risico's**
- **Geïntegreerde contracten?**
- **Belangen/risico's hoofdaann. – onderaann.**
- **Betalingstermijn**

Verbeterpunten MKB bedrijven:

- **Accepteer dat de markt verandert**
- **Zoek partners:**
 - adviseur / onderaann. / hoofaann.
- **Investeer in:**
 - kwaliteit / veiligheid / mensen!

Verbeterpunten Rijkswaterstaat:

- Zelf een actievere rol
- Meer kennis in huis houden
- Investeer in relatie met MKB:
 - marktontmoeting / accountmanager
- Andere / nieuwe vorm van aanbesteden?